

มองไกล แต่ไม่เสียที

วิธีทำให้คุณขึ้นเป็น
คน Top
10%
ของสายอาชีพ

วิสูตร แสงอรุณเลิศ

ผู้เขียน "งานไม่ประจำ ทำเงินกว่า"

และ "หนึ่งยากล้าใจ"

ผลงานผู้เขียน
**BEST
SELLER**

stock2morrow

มองไกลบนไหลักษณ์
วิสูตร แสงอรุณเลิศ
ISBN XXXXXXX
พิมพ์ครั้งที่ 1 : ตุลาคม พ.ศ.2557
ราคา 275 บาท

ข้อมูลทางบรรณานุกรมของสำนักหอสมุดแห่งชาติ
วิสูตร แสงอรุณเลิศ
มองไกลบนไหลักษณ์ - กรุงเทพฯ : สตีคทูมอร์โรว์, 2557.
256 หน้า.
1.การพัฒนาตนเอง 2.จิตวิทยาประยุกต์ I.ชื่อเรื่อง
ISBN XXXXXX

บรรณาธิการสำนักพิมพ์ : ปิยพันธ์ วงศ์ยะรา
บรรณาธิการเล่ม : วิสูตร แสงอรุณเลิศ
ศิลปกรรมและออกแบบปก : ธาณี ปาเหล็ก
พิสูจน์อักษร : อัครพร แสงอรุณเลิศ

จัดพิมพ์โดย
บริษัท สตีคทูมอร์โรว์ จำกัด
เลขที่ 191 อาคารสีลมคอมเพล็กซ์
ห้องเอ ชั้น 17 ถนนสีลม แขวงสีลม
เขตบางรัก กรุงเทพมหานคร 10500
โทร. 02-632-0645 โทรสาร 02-632-0646

จัดจำหน่ายโดย
บริษัท ซีเอ็ดดูเคชั่น จำกัด (มหาชน)
อาคารทีซีไอเอฟ ทาวเวอร์ ชั้น 19 เลขที่ 1858/87-90
ถนนบางนา-ตราด แขวงบางนา เขตบางนา กรุงเทพฯ 10260
โทรศัพท์ 0-2739-8000, 0-2739-8222 โทรสาร 0-2739-8609
www.se-ed.com

สงวนลิขสิทธิ์ตามพระราชบัญญัติลิขสิทธิ์ พ.ศ.2537 โดยบริษัท สตีคทูมอร์โรว์ จำกัด ห้ามนำส่วนหนึ่งส่วนใด
ของหนังสือเล่มนี้ไปลอกเลียนแบบ ทำสำเนา ถ่ายเอกสาร หรือนำไปเผยแพร่บนอินเทอร์เน็ตและเครือข่ายต่างๆ
ไม่ว่าในรูปแบบใดๆ นอกจากจะได้รับการอนุญาตเป็นลายลักษณ์อักษรจากทางบริษัทเท่านั้น

ନିମ୍ନଲିଖିତ
ସ୍ଥାନଗୁଡ଼ିକରେ
ବିକ୍ରି

คำนำสำนักพิมพ์

คนที่ประสบความสำเร็จล้วนแต่มองเป้าหมายไกล ๆ

ซึ่งการขึ้นไปมองบนไหล่ยักษ์นั้น จะได้มองไกลแน่ ๆ

นั่นเป็นแก่นของหนังสือเล่มนี้ “มองไกลบนไหล่ยักษ์”

พาขึ้นไปมองบนไหล่ยักษ์ เห็นสูง ๆ เห็นมุมกว้าง ๆ และ
เห็นเป้าหมายไกล ๆ

กฎธรรมชาติกฎหนึ่งที่ไม่เคยเปลี่ยนก็คือ คนส่วนน้อย
เท่านั้นที่จะประสบความสำเร็จใหญ่ ๆ

หมายถึง คนส่วนน้อยเท่านั้นที่เป็นยักษ์ตัวโต ๆ

คนส่วนน้อยที่ร่ำรวยร้อยล้าน พันล้าน

คนส่วนน้อยที่มีชื่อเสียงโด่งดัง

เพราะฉะนั้นมันก็น่าลองศึกษาดูกันอย่างจริงจังว่า

คนส่วนน้อย หรือ ยักษ์เหล่านั้น คิดอะไรกัน?

และทำอย่างไรกัน?

บอย “วิสูตร แสงอรุณเลิศ” ชื่อนี้การันตีคุณภาพทั้งใน
บทบาทนักเขียน และ บก. พ็อกเก็ตบุ๊กระดับ Bestseller นับสิบเล่ม
และตรงจุดนี้ จัดได้ว่าบอยก็เป็นยักษ์ตนหนึ่งในวงการ
การประสบความสำเร็จทั้งในแง่ชื่อเสียงและด้วยฐานะ
ปัจจุบัน น่าศึกษาเอาเป็นแบบอย่าง

ซึ่งถ้าใครได้ติดตามบอยมาตลอด ก็จะสามารถบอยได้
เจออะไรมามากมายในชีวิต ผ่านร้อนผ่านหนาวมาสารพัด

บอสนำประสบการณ์ต่าง ๆ เหล่านั้น หล่อหลอมออกมา
เป็นงานเขียนและแนวคิดคม ๆ ได้อย่างดีเยี่ยมเสมอ และหนึ่งใน
นั่นคืองานชิ้นนี้

หนังสือบอยเล่มนี้ เน้นในการพาผู้อ่านให้มองเป้าหมาย
ในชีวิตที่ชัดขึ้น

พบความสำเร็จในแต่ละจุดในทางเดินไกล ๆ ให้ได้แบบ
รู้เนื้อรู้ตัว

และการจะได้ค้นเจอ “ความสุข” ในระหว่างทางเดิน ซึ่ง
ตรงนี้เป็นเรื่องสำคัญ

การค้นพบตนเอง รวมถึงการได้เห็นคุณค่าในตนเอง นั้น
ก็เป็นคีย์หนึ่งของความสุข ซึ่งบอยได้ยกกรณีต่าง ๆ มาเล่าให้เข้าใจ
ได้ง่าย ๆ และสนุกในการอ่าน

“การมีเป้าหมาย” นั่นก็คือความสำเร็จแล้ว

ชักชวนให้มองจากที่สูง ๆ แล้วมาวางแผนวางเป้าหมายกัน

“มองไกลบนไหล่ยักษ์” นี่แหละดี

มาใช้เวลาในการตั้งเป้าหมายในชีวิตแบบจริงจังกัน

ทุกคนต้องมีเป้าหมาย

มีเป้าหมาย เท่ากับ สำเร็จ

เมื่อความสำเร็จแรกมา เดียวก็จะมีความสำเร็จอื่นๆ ตาม
มาอีกมากมายเอง



ปิยพันธ์ วงศ์ยะรา
สำนักพิมพ์สต็อคทูมอร์โรว์

email, facebook : piyaphan@stock2morrow.com
Fanpage : www.facebook.com/PiyaphanMakeBillion

คำนำผู้เขียน

หนังสือเล่มนี้จะทำให้คุณ “รุ่ง” พุ่งขึ้นเร็วกว่าคนอื่นในสายอาชีพเดียวกัน 10 เท่า หนังสือเล่มนี้จะทำให้คุณประหยัดเวลาในการเรียนรู้เป็นปี ๆ เพราะเผยถึงขั้นตอนสู่ความสำเร็จ ในแบบที่บางคนอาจไม่เคยรู้เลยทั้งชีวิต หนังสือเล่มนี้ไม่ได้มีแค่ “วิธีคิด” แต่มี “วิธีทำ” ให้คุณนำไปใช้ได้จริง

ช่วง 2-3 ปีที่ผ่านมา ผมได้รู้จักคนที่ประสบความสำเร็จระดับประเทศมากมาย ผมเรียกเขาเหล่านั้นว่า “ยักษ์” ซึ่งไม่ใช่ในความหมายว่าพวกเขา “ใจร้าย” แต่เพราะพวกเขา “ใจใหญ่” และ “คิดใหญ่” กว่าคนทั่วไป เขาจึง “สำเร็จใหญ่” กว่าคนจำนวนมาก

เมื่อผมเรียนรู้ทั้งวิธีคิดและวิธีการจากเขาเหล่านี้ ชีวิตผมพัฒนาขึ้นเร็วมาก ๆ ในทุกด้านของชีวิต ไม่ว่าจะเป็นรายได้ สุขภาพ ความสุข ครอบครัว และการทำเพื่อสังคม ชีวิตผมดีดเดอร์ไปถึงกว่า 20 ปีที่ผ่านมาเสียอีก เพียงเพราะผมรู้จัก “ยักษ์” เหล่านี้ และในหนังสือเล่มนี้ผมสรุปมาให้คุณแล้วว่าผมเรียนรู้อะไรบ้าง และคุณจะไปใช้อย่างไรกับชีวิตคุณให้ “รุ่ง” เหมือนผม

ไม่ว่าวันนี้คุณจะทำอาชีพอะไรอยู่ จะเป็นลูกจ้างประจำ ทำงานอิสระ หรือเป็นเจ้าของกิจการ เป้าหมายหนึ่งที่ผมคิดว่าเราทุกคนควรจะมี และต้องทำให้ได้ก็คือ “พัฒนาตัวเองให้ขึ้นมาเป็น Top10% ในสายอาชีพ” เหตุผลก็เพราะคนที่ เป็น Top10% ในวงการนั้น ๆ จะเป็นคนที่ได้งานถึง 90% ซึ่งนั่นหมายถึง รายได้มหาศาลและโอกาสต่าง ๆ อีกมากมาย

ยุคนี้โหดครับ โลกนี้ไม่มีที่ยืนให้ “พนักงานธรรมดา” หรือ “บริษัทนั้น ๆ”
ยุคนี้ผู้ชนะกินเรียบ เหมือนที่ภาษาฝรั่งเรียกว่า “Winner Takes it All”
ที่น่าสนใจก็คือ พอเวลาเป็น Top10% ของสายอาชีพนั้น
ต่อให้คิดเงินแพงเท่าไรก็มีคนจ่าย เพราะทุกคนต้องการของดีที่ไว้วางใจได้

ถ้าเก่งจริง ไม่ต้องกลัวว่าจะไม่มีคนจ่ายเงินเพื่อจ้างเรา
ถ้าเจ๋งจริง ไม่ต้องกลัวว่าจะไม่มีลูกค้าซื้อสินค้าหรือบริการจากเรา

เกิดมาทั้งที ตั้งเป้าหมายให้สูง ๆ ไปเลยครับ
ว่าเราจะต้องเป็นแถวหน้าของอาชีพเราให้ได้
อย่าเป็นคนแค่พนักงานธรรมดาหรือบริษัทนั้น ๆ

พัฒนาตัวเองให้ขึ้นไปเป็น Top10% ในสายอาชีพ
แล้วเราจะไต่งาน 90% ในสายอาชีพที่เราอยู่

มีสองวิธีในการทำให้เราก้าวหน้า
หนึ่ง พัฒนาตัวเองจากศูนย์จนวันหนึ่งเราจะตัวใหญ่ เป็นยักษ์ที่ใคร ๆ ก็นับถือ
สอง ขึ้นไปบนไหล่ยักษ์ มองดูว่ายักษ์เห็นอะไร คิดอะไร ทำอะไร
แล้วเราก็เอามาปรับใช้
ผมคิดว่าแบบที่สองเร็วกว่า ฉลาดกว่า เห็นง่ายขึ้นกว่า และไปได้ไกลกว่า

มาสิครับ ขึ้นมา “มองไกลบนไหล่ยักษ์” ด้วยกัน
แล้วคุณจะรู้ว่าหนทางขึ้นสู่ Top10% ของสายอาชีพนั้น
มันเป็นสูตรสำเร็จที่ใคร ๆ ก็ทำได้ รวมทั้งคุณด้วย

แล้วพบกันที่ สมาคมคน Top10% นะครับ

วิสูตร แสงอรุณเลิศ

www.facebook.com/thisisboysthought

email : wisootboy@gmail.com

สารบัญ

PART I

10

ความเชื่อและการเข้ารับผิชอบตัวเอง

1 มีชีวิตปกติ แต่อย่ามีชีวิตธรรมดา	12
2 ผื่นใหญ่ คนธรรมดาไม่เข้าใจ	20
3 ความร่ำรวยนั้นเป็นเรื่องดี	24
4 สาเหตุ "อันดับ 1" ของความล้มเหลว	32
5 เห็นคุณค่าของตัวเอง	38
6 เลิกบ่น = เลิกจน	44
7 ความเชื่อของคุณคืออะไร?	50
8 เห็นแล้วเชื่อ	56

PART II

62

ตั้งเป้าหมายแล้วลงมือทำอย่างสม่ำเสมอ

9 นิยามความสำเร็จของตัวเอง	64
10 สิ่งที่คุณจะไม่มีวันยอมเสียมันไป	70
11 ร่ำรวยในแบบเราเอง	74
12 มองเห็นตัวเองในอนาคต	80
13 ชัดเจนในเป้าหมายกับเหตุผล	84
14 เป็นก่อนจะเป็น	90
15 ลงมือทำ	96
16 ทำทั้งที่ไม่มั่นใจ	100
17 เล็กน้อยแต่สม่ำเสมอ	106
18 อดทน อดใจ	114
19 ไม่ล้มเลิก	118

PART III

122

ลงทุนในตัวเอง จัดการเรื่องเวลาและเงินทอง

20 แบ่งเวลามาพัฒนาตัวเอง	124
21 อ่านอะไร?	128
22 คนคือฟองน้ำ	134
23 เราเป็นสิ่งที่เราคุย	142
24 โชคดีมาจากผู้คน	148
25 เกิดเป็นคนต้องมีครู	152
26 เวลาเป็นของมีค่า	160
27 สิ่งที่ต้องทำ	168
28 จับตารายได้-รายจ่าย	174
29 สามด้าน ผ่านแล้วรวย!	180

PART IV

186

ทักษะและทัศนคติของคนสำเร็จ

30 เกียวเดอะอะแมร์เกียว	188
31 ช่องทางกับการสร้างเรื่องเล่า	192
32 แบรินด์ & ระบบ	196
33 วาจาบนเวที	202
34 ไม่่ง่ายตั้งแต่แรก	206
35 ลิ้มให้มากพอ	210
36 ทุกอย่างจะต่อทางให้เอง	218

Special Bonus

228

วิธีเพิ่มรายได้ เพิ่มเวลา และรวยด้วยงานที่รัก



জীবন

Part I

ความเชื่อ
และการเข้ากับสังคมตัวเอง

ดราม่า



01

มีชีวิตปกติ แต่อย่ามีชีวิต ธรรมดา

จงตั้งเป้าที่จะเป็น Top10%

เป็นคน Top 10% ของคนเก็บขยะขาย
ก็ยิ่งร่ำรวยกว่าคน Bottom 10% ของคนขายทอง

จะทำอาชีพอะไรก็รวยได้ ขอแค่เราต้องเป็น Top ของอาชีพนั้น ๆ
(และอาชีพนั้นต้องตอบโจทย์คนจำนวนมาก)

ถ้า “เจ๋งจริง” ไม่ต้องกลัว “ยากจน”

เพราะเรา “จนยาก” แน่نونครับ

ถ้าทำอาชีพไหนแล้วไม่รวย

ขอให้โทษตัวเองว่า

เรามัน “อ่อน” เอง ไม่ใช่อาชีพนั้นไม่ดีพอ

ถามต่อว่า แล้วทำไปถึงจะเจ๋งจริง?

ผมว่าคำตอบนี้มันง่ายนะ ทุกคนรู้อยู่แล้วทำไปถึงจะเก่ง

วางแผน เรียนรู้เพิ่มเติม ลงมือทำ ประเมินผล ปรับปรุงแก้ไข
หลัก ๆ มันก็มีอยู่เท่านั้นเอง

แต่การที่คนจำนวนมากไปไม่ถึง Top

เพราะเขาไม่เคย “ตั้งเป้าจะเป็นอันดับต้น ๆ ในสายอาชีพ”

พูดง่าย ๆ ก็คือคนส่วนใหญ่อยากเป็นแค่ “คนธรรมดา” ของอาชีพนั้น
ทำงานไปวัน ๆ สิ้นเดือนขอแค่มีเงินใช้ก็พอแล้ว

คนจำนวนมาก ทำงานที่ตัวเองไม่ชอบ
คนจำนวนเยอะ ทำงานที่ไม่ได้เกลียด แต่ก็ไม่ได้รัก
คนจำนวนน้อยนิด ทำงานที่รัก
แต่ก็ไม่เคยตั้งเป้าหมาย เป็นคน Top ของอาชีพ

มีเพียงคนน้อยกว่าน้อยเท่านั้นที่ทำงานที่รัก
และตั้งเป้า “เป็น Top ในสายอาชีพ”

นั่นจึงเป็นเหตุผลที่ผมพบว่า
ทำไมโลกนี้จึงมีคนสำเร็จในสายอาชีพน้อยมาก
ไม่ใช่เพราะโลกนี้มีคนเก๋น้อย
แต่เพราะแทบไม่มีใครคิดตั้งเป้าหมาย
“เป็น Top ใน สาย อาชีพ”

และเมื่อมันไม่เคยอยู่ในความคิด
มันก็ไม่เคยเป็นจริง

คนคิดลบขวางโลกอาจถามต่อว่า
ถ้าทุกคนเป็น Top ของสายอาชีพกันหมด
แล้วใครจะมาเป็น Bottom ละ?
ใครจะมาเป็นฐานให้คนเหยียบ?

ผมตอบเร็วว่านี่เป็นคำถามไม่เข้าท่า
เพราะไม่มีทางที่ “ทุกคน” จะเป็น Top ได้
เนื่องจากคนจำนวนมาก ไม่ตั้งใจ ท้อแท้ง่าย แกล้งตายบ่อย
นิดหน่อยก็แพ้
แต่ “ทุกคน” ที่ตั้งใจ ใฝ่รู้ ลงมือทำ เดินตามคนสำเร็จ
คนแบบนี้สำเร็จ “ทุกคน”
เพราะฉะนั้นที่ผมกำลังหมายความว่าคือ
ไม่ใช่ทุกคนที่จะตั้งใจกับชีวิต
แต่ทุกคนที่ตั้งใจกับชีวิตนั้นสำเร็จทุกคน

ตอนที่ผมเป็นนักแต่งเพลง
ผมไม่เคยตั้งเป้าว่าจะเป็นนักแต่งเพลงที่มีชื่อเสียง
ขอแค่ได้ชื่อว่าเป็นนักแต่งเพลงก็พอแล้ว
ผมก็เลยเป็นนักแต่งเพลงชื่อเบา (ไม่ดัง) ไม่ค่อยมีใครรู้จัก
ตอนนั้นผมยังไร้เดียงสาไปหน่อย เลยปล่อยชีวิตไปเรื่อย

แต่พอตอนที่ผมผันตัวเองมาเป็นบรรณาธิการ
ใครที่เคยทำงานร่วมกับผม จะจำได้ว่า
ผมพูดทุกครั้งในที่ประชุมว่า
“ผมอยากเป็นบรรณาธิการอันดับต้น ๆ ของเมืองไทย”
ทั้ง ๆ ที่ตอนนั้นผมไม่เคยทำงานหนังสือมาก่อนในชีวิตเลย

วันนี้หนังสือที่ผมเป็นบรรณาธิการติดอันดับขายดี
แม้ฝีมือและชื่อชั้นอาจดีน้อยกว่าบรรณาธิการรุ่นใหญ่
แต่ผมก็คิดว่าผมพอจะพูดได้บ้างว่า
วันนี้ผมก็เป็นบรรณาธิการอันดับต้น ๆ กับเขาเหมือนกัน

ผมเล่าเรื่องนี้เพื่อจะบอกว่า
ไหน ๆ เราก็จะต้องใช้เวลา ทำงานเกือบทั้งชีวิตอยู่แล้ว
ทำไมไม่ตั้งเป้าเป็น Top10% ของอาชีพนั้นไปเลย?

มันคุ้มค่าทั้งในแง่ที่ตัวเราก็จะได้ค่าตอบแทนที่สูง
มันคุ้มค่าทั้งในแง่ที่ความสามารถของเรา
เกิดประโยชน์กับผู้คนมากกว่าคนที่ตั้งเป้าธรรมดา ๆ

คงจะแข่งกันเหนื่อยแะเลยสินะ
อยากเป็นที่ 1 ขนาดนั้นนะ
บางคนอาจคิดแบบนี้
แต่ผมจะบอกความจริงสองอย่าง



ข้อแรก ตั้งเป้าหมายเป็นคนธรรมดา ๆ

กับตั้งเป้าหมายเป็นที่ 1

เหนื่อยต่างกันแน่ ๆ ครับ

แต่ความสำเร็จที่ได้ก็ต่างกันมหาศาลมาก ๆ ๆ ๆ

และคนที่สำเร็จทุกคนที่ผมเคยพบเจอ

ล้วนตั้งเป้าเป็น Top ของอาชีพกันทั้งนั้น

ข้อสอง เมื่อเราตั้งเป้าหมายเป็นที่ 1 คู่แข่งเราจะน้อยมาก

เพราะคนส่วนใหญ่ไม่มีใครทุ่มเทในงานขนาดนั้น

พวกเขามัวไปแข่งกันในตำแหน่งธรรมดา ๆ

คนระดับนี้หางานง่ายมาก ทั้งที่ค่าตอบแทนสูง

ที่หนึ่งในความหมายของผม

ไม่จำเป็นต้องได้ที่หนึ่งจริง ๆ

แต่หมายถึง “แถวหน้า” หรือ Top10% ในสายอาชีพ

เพราะฉะนั้นไม่ต้องชดใจใน ก็มีที่ว่างครับ

เราจะเป็นหนึ่งในนั้นไม่ได้เชียวนะครับ?

ไหน ๆ ก็เกิดมาทั้งทีแล้ว
มีชีวิตปกติ แต่อย่ามีชีวิตธรรมดาครับ
ไปให้สุดความสามารถของเรา
ดึงศักยภาพในตัวเราออกมาใช้ให้เต็มที่

ยินดีต้อนรับสู่ Top10% ของอาชีพ
ที่ตรงนี้ยังว่างอีกเพียบ



Action!!!

ค้นคว้าข้อมูลดูว่า “ใครคือคนที่เป็น Top10% ของสายอาชีพที่คุณทำ?” จุดเด่นของแต่ละคนคืออะไร? และคุณเรียนรู้อะไรจากเขาเหล่านั้นได้บ้าง?

